



Bien gérer aujourd'hui pour gagner demain

Entretien avec Pierre Lambros, Président de Logis-Bio

M. Lambros, 5 ans après sa création, peut-on affirmer que Logis-Bio a mis en place avec succès ses outils auprès des LABM ?

Notre vision du marché, grâce à une veille économique, a permis d'établir une **stratégie d'adaptation pour les LABM** :

- mutualiser pour rationaliser les coûts/investissements, pour résister aux baisses de rentabilité en perspective et résister aussi aux concurrents internationaux potentiels ;
- bâtir un groupe fort pour pallier aux défaillances individuelles, et constituer un bouclier financier aux intrusions capitalistiques.

Concrètement : des produits/services adaptés pour fédérer et administrer les LABM ont été mis en place :

- une gestion externalisée (développement informatique, réorganisation, gestion de prod.) ;
- une plate-forme d'achats (référencement et négociation avec des fournisseurs puissants et incontournables) ;
- une logistique dédiée aux LABM (filiale Metatrans).

Quels sont les bénéfices pour les LABM ?

Ils se déclinent en promesses tenues. La première promesse : dans un contexte marché aux perspectives inquiétantes, **poursuivre sur le chemin de la réussite économique**. Cette promesse faite à nos clients repose sur deux leviers.

• Une culture de la transparence

Les clients de Logis-Bio sont actionnaires de la société et responsables de leur propre réussite.

• Une structure originale

Des experts en gestion (économique, Rh, juridique...), experts aussi du secteur de la biologie médicale (commission technique) qui garantissent grâce au « coût patient rendu » la préservation

voire l'amélioration de la rentabilité des LABM. Cette structure est aussi dotée d'une veille économique et commerciale permettant d'anticiper et de répondre aux phénomènes de mutations de marché. La signature d'accords commerciaux de 5 à 6 ans avec nos fournisseurs sur des marchés d'immuno-analyses, mais aussi dans un bref délai sur l'ensemble des autres paillasses des LABM, ainsi que notre expérience en termes d'organisation (automatisation/robotisation) sont autant de gages donnés à nos adhérents à trouver des solutions eu égard à l'évolution de ce marché (le rapport Ballereau ayant donné le coup d'envoi).

Quels sont les nouveaux projets et services de Logis-Bio ?

Le développement de Logis-Bio s'appuie sur :

- la réussite et la satisfaction de nos adhérents,
- la veille permanente, ainsi que l'analyse des perspectives du marché et de ses bouleversements prévisibles (rapport Ballereau) conduisant tout naturellement à proposer de nouvelles solutions aux LABM.

• De nouveaux outils en matière de gestion

Logis-Bio accroît son efficacité grâce à l'utilisation d'un logiciel de gestion intégré (ERP) doté d'un module spécifique aux plateaux techniques de LABM ainsi que de tous les modules indispensables à la gestion d'entreprise (comptabilité, comptabilité analytique, gestion du personnel, etc...). Ces modules sont ainsi accessibles à nos adhérents et à distance grâce à une simple liaison ADSL. L'avantage pour le LABM : un puissant outil de gestion indispensable partagé avec tous les adhérents à un coût individuel défiant toute concurrence...

Mais plus encore, c'est très récemment qu'en partenariat avec la société Netika, une interface entre notre système de gestion et le logiciel Kalilab a été déployée. Elle permet de consolider quotidiennement les données de stocks des plateaux techniques de Logis-Bio afin d'en optimiser la gestion, tout en bénéficiant de tous les avantages directs de Kalilab (interface DiagDirect & EDI, etc...) et de son potentiel d'évolution.

• De nouveaux outils de communication

Notre site web www.logis-bio.com au-delà de l'aspect présentation de la société, a comme objet d'être un moyen de diffusion d'informations (actualités, partenaires...), mais c'est surtout un outil interactif d'échanges directs avec les adhérents Logis-Bio.

• L'assurance qualité

À l'écoute des laboratoires et pour répondre à leurs besoins (cf rapport Ballereau), nous développons notre offre de services dans le domaine du management de la qualité avec comme objectif d'accompagner nos adhérents dans leur démarche d'accréditation, leur proposer

des outils et supports pertinents et leur fournir de l'aide en matière de conseil et de formations (support Kalilab et partenariat Netika).

• La logistique inter laboratoires

Notre filiale Metatrans, spécialisée dans le transport des prélèvements biologiques, poursuit plus que jamais son développement géographique.

Présente déjà en régions PACA, Languedoc Roussillon, en Italie, la

société se déploie aujourd'hui davantage en Midi-Pyrénées et prévoit à très court terme d'autres implantations.

Grâce à une nouvelle organisation, de nouveaux moyens en matériels, des procédures Qualité répondant aux exigences de la réglementation et une équipe toujours proche du terrain, Metatrans a su gagner la confiance de nos adhérents.

Un mot en conclusion ?

Notre objectif : tendre vers l'excellence pour redonner confiance dans l'avenir !



Plus d'infos :

Logis-Bio

Antélios C – 75, rue Marcellin-Berthelot

13852 Aix-en-Provence cedex 03

Tél. : 0442 90 08 82 – Fax : 0442 97 60 25

Mail : contact@logis-bio.com

Site Internet : www.logis-bio.com